

Trustteam – Commercial IT

BIENVENUE CHEZ TRUSTTEAM:

Trustteam compte plus de 550 collaborateurs présents au sein de 5 pays (France, Belgique, Luxembourg, Roumanie & Pays-Bas).

Nous avons la volonté d'apporter des solutions et un accompagnement sur mesure et de proximité, à nos clients comme à nos collaborateurs.

Nos équipes sont des experts intervenants autour de 6 domaines d'activité : Cloud & Connectivity ; Communication & Collaboration ; Infrastructure & Network ; Software ; Security ; Support & Services.

L'entreprise Ghalan a rejoint le groupe Trustteam Wallonie et recherche un(e) **Commercial(e) IT** basé(e) à **Tournai**.

Si vous aimez conquérir de nouveaux marchés, accompagner les entreprises dans leurs projets et atteindre des objectifs ambitieux, ce poste est fait pour vous.

Rejoignez notre équipe soudée et innovante où chaque jour apporte de nouveaux défis et de belles opportunités.

Missions:

Votre fonction se répartit en quatre volets principaux : un travail de prospection du marché, le suivi complet de votre portefeuille « Clients » et le soutien administratif lié ainsi que le développement commercial de la société:

- Vous comprenez les défis de vos clients et proposez des solutions IT sur mesure (logiciels, cloud, infrastructures).
- Vous négociez les offres commerciales et concluez des contrats en atteignant vos objectifs de vente.
- Vous fidélisez votre clientèle en assurant un suivi régulier et en proposant des solutions complémentaires.
- Vous collaborez avec les équipes internes pour garantir la satisfaction client et optimiser les opportunités de développement.

Le profil recherché :

Compétences attendues :

- Expérience pertinente dans une fonction similaire.
- Connaissance des solutions IT et capacité à comprendre des enjeux techniques complexes.
- Excellentes compétences en communication et relationnel, aisance pour convaincre et créer des relations durables.
- La prospection et la négociation sont vos terrains de jeu favoris.
- Autonomie, rigueur et capacité à gérer un cycle de vente complet.

- Flexibilité pour les différents déplacements chez les clients.

Connaissances des langues :

- Excellente maîtrise du français à l'oral et à l'écrit.
- Anglais conversationnel.

Pourquoi nous rejoindre ?

- **Un environnement de travail inspirant** : intégrez une équipe où l'entraide et la bienveillance sont au cœur de notre quotidien.
- **Des défis passionnants** : rejoignez un secteur en pleine croissance où chaque jour apporte son lot de challenges.
- **Package salarial attractif** incluant une voiture de société avec carte essence, des chèques repas, des assurances, ainsi que d'autres avantages.

Prêt à vivre cette expérience unique avec nous ? Contactez moi via l'adresse nina.catala@trustteam.be et faites partie d'une aventure professionnelle captivante !

<https://www.trustteam.eu>